

**Produto: Treinamento “A Casinha”**

**Nome: Engajamento de Equipe e Aumento de Resultados**

**Objetivo** - Esse programa tem por objetivo levar o empreendedor a olhar de forma sistêmica para dentro da empresa, para que assim ele possa enxergar todas as oportunidades externas.

O curso está distribuído em 02 módulos, no primeiro trabalharemos todas as áreas internas da empresa, onde nomeei como **“Arrumando a Casinha”** desde a estruturação de setores, análise do processo e o mais importante como aumentar o engajamento dos colaboradores da empresa, segundo pesquisas pessoas engajadas em seu trabalho oferecem 75% mais resultados em suas tarefas, aqui vamos abordar várias estratégias para fortalecer a equipe e prepará-la para o aumento de demanda da empresa.

É a partir de então que entramos no segundo módulo que chamo de **“Mostrando a Casinha”** nesse Módulo vamos buscar oportunidades no mercado de atuação, quais são os melhores produtos e serviços que o empreendedor pode focar para alavancar seus resultados, vamos criar uma Persona (perfil do cliente) ideal da sua empresa, como o serviço ou produto satisfaz a necessidade desse cliente, conhecendo essas oportunidades os participantes desenhará um plano de marketing e ações para aumento de seus resultados e melhoria contínua, a parte mais importante não é apenas motivar os participantes dentro do treinamento e sim oferecer ferramentas e condições para que eles possam aplicar todas as técnicas em suas empresas dia-a-dia.

**Público Alvo:**

Esse treinamento é voltado para Empreendedores – Empresários – Gerentes – Diretores de empresas que buscam:

- Aumento de resultados e crescimento de empresas;
- Posicionamento no mercado atuante;
- Desenhar um processo interno efetivo e compacto;
- Manter equipe engajada e aproveitar ao máximo os talentos e habilidades de cada um;
- Atender com excelência e fidelizar clientes;
- Encontrar clientes potenciais constantemente;
- Conhecer quais produtos oferece maior lucratividade e crescimento para empresa;
- Desenhar um plano de marketing e ações efetivas;
- Estabelecer metas e ações para aumento de resultados contínuo.

**A quem não se destina**

- Quem não tem vivências gerenciais e empresariais;
- Quem não está disposto a realizar mudanças;
- Quem deseja apenas teoria em um curso.

## Metodologia

Todo o processo será conduzido com ferramentas cientificamente comprovadas através de pesquisas mundiais, processos métodos utilizados pelas maiores empresas nacionais e internacionais, abordaremos: Conceitos do Total Business Mastery Brian Tracy – Metodologia FARM (Foco – Ação – Resultado – Melhoria Continua) processos de Coaching – Sociedade Brasileira de Coaching – Psicologia Positiva Dr. Martin Seligam.

## Conteúdo

### 01 Módulo

- 1- Qual minha missão como Líder / Empreendedor
- 2- Qual meu objetivo, onde estarei nos próximos anos?
- 3- O Engajamento do meu time
- 4- Desenhando meu processo (Do atendimento à fidelização do Cliente)
- 5- Dinâmica em grupo.

### 02 Módulo

- 1- Qual meu principal produto / serviço?
- 2- Quem é meu cliente? Definindo Persona.
- 3- Qual é o meu posicionado no mercado de atuação?
- 4- Criando meu plano de Marketing efetivo
- 5- Mensurando resultados contínuos
- 6- Tornando referência através da excelência.

## Trainer:

**Priscila Guskuma** – é empreendedora na área de marketing e comunicação empresarial, com mais de 13 anos de experiência, formada em Jornalismo e pós-graduada em Marketing, desenvolveu diretamente mais de 100 empresas com trabalho de consultoria.

Atualmente trabalha com treinamentos de equipes, líderes, empreendedores e empresas para aumento de resultados, atua diretamente com Team, Executive e Business Coaching, é membro do Time de Staffs dos treinamentos da Sociedade Brasileira de Coaching.

Palestrante e Trainer já ministrou palestras na sede do Google São Paulo em novembro de 2016.

Criadora do projeto “Sou Empreendedor e Faço a Diferença” que tem por objetivo capacitar e auxiliar o crescimento de 10.000 empreendedores por ano.

É formada no MBA em Coaching pela Fapss e Sociedade Brasileira de Coaching, e no Alpha Assessment pela Worth Ethic Corporation, com especialização em: Personal & Professional Coaching – Executive e Business Coaching – Career Coaching – Positive & Extreme Coaching)

Participante do Fórum Internacional de Negócios e Coaching 2017 – com os cursos:

- Maximum Achievement 2.0 / Total Business Mastery - Brian Tracy -
- Psicologia Positiva - Martin Seligman
- Liderança Positiva - Flora Victória
- Forças no Trabalho o caminho para o engajamento – Fátima Doman ,

**Carga horária:** 8hs (podendo ultrapassar dependendo da dinâmica da turma)

**Certificado:** Será fornecido ao final do curso, as pessoas que comparecerem a 75% do evento.

**Obs.:** Grupo no mínimo 30 pessoas, para menor número solicitar proposta especial.

**Informações:**

11 4651-4889 / 94716-5062 Whats

[www.priscilaguskuma.com.br](http://www.priscilaguskuma.com.br) | e-mail: [contato@priscilaguskuma.com.br](mailto:contato@priscilaguskuma.com.br)